

# Workshop Avançado: NEGOCIANDO COM INVESTIDORES ANJO

**Público-alvo:** Empreendedores de negócios nascentes em busca de investimento para o desenvolvimento do negócio

**Objetivo do workshop:** Apresentar técnicas de negociação com o investidor anjo, incluindo aspectos de valoração do negócio e legais/contratuais.

**Conteúdo programático:**

1. O investidor anjo tem interesse no meu negócio, e agora?
2. Os tipos de investidores anjo
3. Pitching: Venda sua ideia
4. Aspectos que inviabilizam uma negociação
5. Melhores práticas na negociação com investidores anjo
6. Due Dilligence: O que o investidor vai investigar sobre o seu negócio
7. Valoração do negócio: Principais técnicas de *valuation* para negócios nascentes
8. Aspectos contratuais do investimento: principais documentos e cláusulas
9. Pós-investimento: Sinergia de interesses e competências para o desenvolvimento do negócio.

**Carga horária:** 8 horas (dois períodos de 4 horas)